



Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord

Bruno Barjou

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord Bruno Barjou

 [Download Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obten ...pdf](#)

 [Read Online Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obt ...pdf](#)

Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord

Bruno Barjou

Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord Bruno Barjou

Téléchargez et lisez en ligne Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord Bruno Barjou

143 pages

Présentation de l'éditeur

Qui n'a jamais eu besoin de persuader un ami, un collègue ou un membre de sa direction ? Seulement, voilà, souvent celui que l'on souhaite persuader hésite... et ne répond pas à vos attentes. Ne désespérez pas ! Il y a toujours moyen d'arriver à ses fins. À condition d'y mettre les formes... Décider quelqu'un sur un projet, proposer un plan d'action, discuter d'horaires de travail, négocier des dates de vacances, défendre une augmentation, etc. Pas toujours évident. Pourtant, les pros de la négociation ou de la vente ont des techniques. Vous aussi pouvez les utiliser pour obtenir ce que vous voulez. Cet ouvrage est conçu de manière pratique, sur un mode proche d'un séminaire de formation, afin de vous permettre de faire le point sur vos façons de faire. L'auteur met l'accent sur le rôle de l'écoute et de la prise en compte de l'autre dans la réussite ; l'importance de la consistance ; le nécessaire équilibre entre la forme et le fond ; les facteurs d'échec classiques et leurs antidotes. Cette nouvelle édition est enrichie de conseils pour présenter vos projets et faire face aux objections de vos interlocuteurs. Biographie de l'auteur

Bruno Barjou est consultant dans le groupe CENTOR-IDEP. Il est chargé de cours à HEC. Auteur de nombreux ouvrages sur l'organisation du travail et la communication, il intervient auprès de l'encadrement de nombreuses entreprises tant du secteur privé que public.

Download and Read Online Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord Bruno Barjou #9ZOLBGX74N5

Lire Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord par Bruno Barjou pour ebook en ligne
Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord par Bruno Barjou Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord par Bruno Barjou à lire en ligne.
Online Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord par Bruno Barjou ebook Téléchargement PDF
Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord par Bruno Barjou Doc
Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord par Bruno Barjou Mobipocket
Vendre ses idées et ses projets : Des clefs pour obtenir l'accord par Bruno Barjou EPub

9ZOLBGX74N59ZOLBGX74N59ZOLBGX74N5